

Stark företagskultur med leveransfokus



Under VD Linda Perssons och CTO Magnus Santessons ledning växer NanoEchos personalstyrka. Målet är att skapa en stark resultatorienterad företagskultur, som grundar sig i kompetens och erfarenhet att ta produkter till marknaden.

Tre strategiska nyckelrekryteringar

– Vi har de senaste månaderna rekryterat tre nya medarbetare – en senior systemingenjör, en senior mjukvaruutvecklare samt en senior clinical affairs. I dessa rekryteringar har vi värdesatt erfarenhet från industrin och framför allt erfarenhet av att utveckla produkter. Alla tre rollerna utgör en viktig del i NanoEchos fortsatta produktutveckling, säger Linda Persson.

Linda och Magnus har tidigare arbetat tillsammans och gjort resan från idé till produkt och från utveckling till kommersialisering. Nu ska de med gemensamma krafter tillsammans med alla medarbetare i NanoEcho utveckla en produkt för marknaden med avsikten att förbättra vården för rektalcancerpatienter.

Resan till målet ska vara stimulerande

– Vi känner varandra väl och vi vet vad som krävs för att nå målet. Bolaget behöver en tydlig ledning och duktiga, erfarna, kompetenta och drivna medarbetare. Till våra senaste tjänster har vi handplockat de nya stjärnorna i NanoEchos team, berättar Linda och Magnus.

En växande organisation kräver ett tydligt och närvarande ledarskap. För att skapa ett effektivt produktutvecklingsbolag är det viktigt att ha en transparent och prestigelös dialog tycker båda två.

– Vi vill skapa en stark leveransfokuserad företagskultur. Det är viktigt att vi själva visar det engagemang och driv som vi vill se hos våra medarbetare. Vi har hela tiden siktet inställt på vårt mål samtidigt som vi i vårt ledarskap även prioriterar att vägen dit ska vara stimulerande, säger både Linda och Magnus.

Bolaget är ett produktutvecklingsbolag och metoden NanoEcho utvecklar grundar sig på välbeprövade tekniker.

“Vi är oerhört målinriktade och vet vad som krävs för att lyckosamt lansera en produkt på marknaden. Vårt sikte är inställt på målet att fylla det tomrum som råder i vården vad det gäller möjligheten att preoperativt upptäcka tumörspridning till lymfkörtlarna.”

För att nå målet är det viktigt att våga prioritera det som ska göras och därmed våga välja bort det som inte ska göras.

NanoEcho arbetar efter minimum viable product principen. Detta innebär att företaget tar fram en fungerande produkt som kan stå på egna ben och som ger användarna nytta från dag ett när den lanseras. Produkten kommer sedan kunna kompletteras med fler funktioner i framtiden. Syftet är att snabbt komma ut på marknaden, lära sig mer och därefter fatta välgrundade beslut om hur produkten kan vidareutvecklas för att addera ännu mera värde.

– Bolaget har ett agilt förhållningssätt och fokuserar på att utveckla en produkt som möter marknads behov och kundernas krav. Genom att samarbeta med slutanvändare, såsom kirurger, får vi viktig input på hur produkten ska designas för att möta det kliniska behovet, säger Linda.

Kvalitetstänk i varje steg

Produktutvecklingen sker med ett agilt fokus och iterativt arbetssätt inom så väl utveckling och design så som leverans. Hela resan präglas av ett kvalitetstänk.

– Att arbeta med kvalitet i varje steg möjliggör en snabbare väg till marknad då man minimerar risken med att behöva göra onödiga korrigeringar i ett sent

skede av utvecklingen. Vi har en tydlig väg framåt, något som innebär att vissa vägar måste prioriteras bort. För att inte tappa fart är det viktigt att fokus läggs på rätt saker. Nu är vårt primära fokus på den kliniska studien på utopererad vävnad som vi planerar starta inom en snar framtid då covid-restriktionerna lättar, avslutar Linda.



Nyckelfaktor - samarbete med professor och överläkare Henrik Thorlacius



NanoEchos ambition är att fylla tomrummet i dagens standardiserade vårdförlopp inom rektalcancer för att patienter ska kunna få rätt individanpassad behandling. För att utveckla en produkt som passar in i vårdförloppet är rådgivning och återkoppling från slutanvändarna viktigt för NanoEchos fortsatta produktutveckling.

Som tidigare meddelats är professor och överläkare Henrik Thorlacius numera senior medicinsk rådgivare för NanoEcho. Henrik har många års erfarenhet inom kolorektalkirurgi och är en mycket värdefull tillgång för NanoEchos produktutveckling. Med Henriks djupa kunskap kommer han verka som rådgivare till både ledningen och styrelsen.

Enligt Henrik finns det idag ett tomrum i det standardiserade vårdförloppet för rektalcancerpatienter som NanoEchos metod kan fylla.

– När jag blev tillfrågad att bli medicinsk rådgivare för NanoEcho kändes det helt naturligt att tacka ja. Huvudanledningen är att jag ser att instrumentet som NanoEcho utvecklar kan komma att bidra i den preoperativa utredningen och möjliggöra att fler patienterna med tidig rektalcancer behandlas med minimalinvasiv kirurgi. Det här kan förbättra den preoperativa utredningen av patienter med tidig rektalcancer, så att många fler patienter kan få den mest skonsamma och mest effektiva behandlingen av sin sjukdom.

[Läs mer om Henrik Thorlacius >>](#)

Vår andra framgångsrika dry-run

För att vara redo inför den planerade pre-kliniska studien på utopererad vävnad från rektalcancerpatienter, genomfördes ytterligare en framgångsrik dry-run i slutet av mars. En dry-run är ett genrep inför den pre-kliniska studien där hela flödet har testkörts och i realtid detekterat vår NanoTrace-signal.

– Covid-restriktionerna har gjort att vi inte kunnat påbörja studien enligt plan. Vi har effektivt använt tiden till att arbeta vidare med optimering av systemet. Med hjälp av fantomer, designade för att spegla vävnad med lymfkörtlar, har vi kunnat vidareutveckla kartläggningen av nanopartiklar på ett framgångsrikt sätt, säger Magnus.



Vi är redo

Bolaget är redo att påbörja pre-kliniska studier på utopererad vävnad från rektalcancerpatienter, i samarbete med Sahlgrenska universitetssjukhuset och Östra sjukhuset i Göteborg, under ledning av överläkare och professor Eva Angenete.

– Bedömningen i dagsläget är att studien kommer inledas i slutet av andra kvartalet 2021, säger Linda Persson.

Planeringen av marknadsnoteringen fortsätter och det förberedande arbetet är i full gång. Bolaget avser noteras i samband med de kliniska studierna under förutsättning att marknads klimatet tillåter det.

Vill du alltid vara uppdaterad?

Följ oss på sociala medier!



www.nanoecho.se