

Detta är en annons – strikt konfidentiellt



NANO ECHO
next level diagnostics

**Investerarpresentation inför publikt erbjudandet
i samband med notering av aktier i**

NANO ECHO AB (PUBL)



**FRAMTIDENS REKTALCANCERDIAGNOSTIK
– potential för stora hälsoekonomiska vinster**

Disclaimer: G&W Fondkommission är finansiell rådgivare åt NanoEcho AB (publ) i samband med förestående emission. Då samtlig information härrör från NanoEcho AB (publ) friskriver sig G&W Fondkommission från allt ansvar gällande detta dokument samt i förhållande till alla övriga direkta och/eller indirekta ekonomiska konsekvenser till följd av ett investeringsbeslut och/eller andra beslut som helt eller delvis grundas på information i detta dokument. Ett prospekt kommer att tas fram och vara tillgängligt på NanoEchos hemsida, <https://nanoecho.se>.

G&W
FONDKOMMISSION

ERBJUDANDET I SAMMANDRAG

Emittent	NanoEcho AB (publ) ("NanoEcho") eller ("Bolaget") – org.nr. 556951-9845
Teckningsåtaganden	Teckningsåtaganden om cirka 8,1 MSEK
Teckningskurs	Emissionskursen är fastställd till 0,14 SEK per aktie
Värdering pre-money	Cirka 6,7 MSEK
Emissionsvolym	Cirka 17,0 MSEK, motsvarande en utspädning om cirka 71,7%; möjlighet att utöka till 20,0 MSEK
Teckningstid	28 juni – 12 juli 2024
Bemyndigande	Styrelsen beslutade den 23 maj 2024, med stöd av bemyndigande från extra bolagsstämma den 15 april 2024, om en nyemission riktad till allmänheten i samband med IPO
ISIN	SE0017133705
Bolagets hemsida	www.nanoecho.se
Finansiell rådgivare	G&W Fondkommission
Marknadsplats	Villkorat godkännande om upptagande till handel av Bolagets aktie på Nasdaq First North Growth Market

KORT OM BOLAGET

NanoEcho är ett svenskt medicintekniskt bolag med säte i Lund, som vill erbjuda vården en mer precis, enkel och kostnadseffektiv diagnostik av i första hand rektalcancer. NanoEcho utvecklar ett bildgivande användarvänligt system som baseras på en metod som heter magnetomotoriskt ultraljud, där nanoteknologi kombineras med modern ultraljudsteknologi. Nanopartiklar används som kontrastmedel och mängden ansamlade partiklar möjliggör differentiering mellan sjuk och frisk vävnad. NanoEchos avsikt är att ge en mer tillförlitlig diagnostik vid rektalcancer genom att fastställa om cancer är spridd till närliggande lymfkörtlar. Genom att förbättra diagnostiken kan sjukvården optimera sina resurser samtidigt som patienternas livskvalitet förbättras. Detta har potential att innebära stora hälsoekonomiska vinster för sjukvården och vårt samhälle.

En pusselbit som saknas i dagens sjukvård

Idag är etablerad klinisk praxis för rektalcancerdiagnostik vävnadsanalys, datortomografi av bröstkorgen och magnetkameraundersökning (MRI). Dessa undersökningar ligger till grund för val av behandling. Idag saknas en metod för att med säkerhet kartlägga cancers spridning till närliggande lymfkörtlar, en markör på hur långt framskriden sjukdomen är och en viktig pusselbit för val av optimal behandling. Det resulterar i att många patienter med tidig rektalcancer genomgår en stor operation, när ett mindre ingrepp hade varit tillräckligt.¹ Detta är kostsamt för vården samt påverkar patienternas livskvalitet. NanoEchos målsättning är att fylla detta globala gap i dagens sjukvård för att fler patienter med tidig rektalcancer ska slippa genomgå stora onödiga operationer och i stället kunna genomgå ett mindre ingrepp.

Motiv för erbjudandet

NanoEcho har nu för avsikt att notera Bolaget under juli 2024 och i samband med detta anskaffa 17,0 MSEK plus cirka 3,0 MSEK (möjlighet att utöka erbjudandet) före emissionskostnader genom en nyemission av aktier. Emissionslikviden kommer att ta Bolagets produkt in i klinisk fas och initiera dosbekaftelsestudien på friska frivilliga. Därefter återstår "proof of concept"-studien på patienter samt genomförandet av den avslutande kliniska registreringsstudien innan produkten kan kommersialiseras.

INVESTMENT HIGHLIGHTS

01

Snabbt växande behov av tillförlitlig rektalcancer-diagnostik

Antalet som drabbas av rektalcancer förväntas globalt att öka med 50 procent från år 2020 till år 2030.² Detta beror främst på två faktorer, dels ökad livslängd, dels att den västerländska livsstilen breder ut sig i världen. Screening för tjock- och ändtarmscancer (rektalcancer) har införts i stora delar av Europa och har även initierats på nationell nivå i Sverige. Detta innebär att betydligt fler fall av rektalcancer kommer att upptäckas i ett tidigt stadium. Enligt många bedömare förväntas antalet sådana fall fördubblas.³

Idag är etablerad klinisk praxis för att kartlägga spridning av rektalcancer otillräcklig. Som en följd av detta riskerar fler patienter med tidig rektalcancer att behöva genomgå ett stort och riskfyllt kirurgiskt ingrepp i onödan, då det i de flesta fall skulle ha räckt med ett mindre ingrepp.¹

02

NanoEcho har utvecklat en innovativ metod med stor marknadspotential

Bolaget utvecklar en unik diagnostisk metod för att kartlägga eventuell spridning av rektalcancer till närliggande lymfkörtlar. Detta är en viktig markör på hur långt gånge cancer är och möjliggör en optimerad behandlingsstrategi. Den patenterade tekniken använder ett magnetfält och järnoxidbaserade nanopartiklar tillsammans med modern ultraljudsteknik, på ett helt nytt sätt.

Bolaget avser att bidra med en mer tillförlitlig kartläggning av rektalcancerspridning till närliggande lymfkörtlar, vilket är viktig information för att möjliggöra en mer individanpassad behandling. Givet den kraftigt växande globala ökningen av rektalcancerfall som väntas, i kombination med införandet screening, har Bolagets metod en stor marknadspotential. Antalet patienter som kan gynnas av NanoEchos innovation kommer att öka påtagligt.

03

Potential att skapa stora hälsoekonomiska vinster för vård och samhälle

Idag rekommenderas majoriteten av patienter som diagnostiserats med tidig rektalcancer att genomgå ett omfattande och riskfyllt kirurgiskt ingrepp. Publicerad forskning har visat att så många som 9 av 10 av dessa patienter inte hade behövt genomgå ett sådant omfattande ingrepp, utan ett mindre ingrepp hade varit tillräckligt.¹ Den främsta anledningen till detta är bristen på en tillförlitlig metod för att fastställa om cancer spridit sig till närliggande lymfkörtlar eller inte. Med NanoEchos förbättrade diagnostik kan sjukvården optimera sina resurser, samtidigt som patienternas livskvalitet förbättras. Sammantaget innebär detta stora hälsoekonomiska vinster för sjukvården och samhället. En hälsoekonomisk analys har genomförts, som visar att NanoEchos diagnostiska metod har potential att vara kostnadseffektiv. Den förväntas därmed kunna bli ett betydande komplement till dagens diagnostiska metoder på en global marknad.

04

Dynamiskt bolag med högt intellektuellt kapital

Bolagets styrelse och ledning består av ett team med gedigen erfarenhet och kunskap inom medicinteknik och kommersialisering av medicintekniska produkter. NanoEchos team har en dokumenterad erfarenhet av att framgångsrikt ta produkter från idéstadium till kommersiellt lönsamma lanseringar, samt att etablera och driva lönsamma bolag. Bolaget har knutit till sig världsledande samarbetspartners inom branschen, valda utifrån hög kompetens och att de framöver kan bistå med tillverkningskapacitet. Bolaget har på kort tid gått från att vara ett forskningsbolag till ett medicintekniskt produktutvecklingsbolag med kommersiellt fokus.

"Dagens tillgängliga metoder för identifiering av spridd rektalcancer till närliggande lymfkörtlar är otillräckliga. Som ett resultat av detta genomgår många patienter med tidig rektalcancer onödiga stora kirurgiska ingrepp med hög risk för komplikationer.

NanoEchos metod har potentialen att förhindra dessa onödiga ingrepp. Detta skulle leda till lägre vårdkostnader och förbättrad livskvalitet för patienter"

Henrik Thorlacius, professor och överläkare i kirurgi, Skånes universitetssjukhus



”Genom att förbättra diagnostiken kan sjukvården optimera sina resurser samtidigt som patienternas livskvalitet förbättras, vilket har potential att medföra stora hälsoekonomiska vinster för sjukvården och vårt samhälle.”

VD HAR ORDET

Rektalcancer är en av de vanligaste cancerformerna i dagens samhälle. Årligen upptäcks 732 000 fall globalt, varav 2 400 i Sverige, ett antal som förväntas öka med 50 procent mellan åren 2020 och 2030. Idag saknar sjukvården en tillförlitlig metod för att diagnostisera om tidig rektalcancer har spridit sig till närliggande lymfkörtlar eller ej, en viktig markör för att bedöma hur långt canceren framskridit. Som en följd av denna brist genomgår de flesta patienter med tidig rektalcancer ett omfattande kirurgiskt ingrepp. I 9 fall av 10 har det visat sig vara onödigt då det efter operation framkommit att canceren inte har spridit sig, och att ett betydligt mindre ingrepp hade varit tillräckligt.

För att möta detta ouppfyllda medicinska behov utvecklar vi på NanoEcho en ny metod för att diagnostisera spridd rektalcancer. Metoden baseras på nanoteknologi i kombination med modern ultraljudsteknik, och möjliggör att man kan skilja mellan frisk och sjuk vävnad innan operation. Denna information kan sedan användas för att ta fram en effektiv individanpassad behandlingsstrategi för patienten.

Efter den senaste företrädesemissionen, som genomfördes under Q1 2023, har vi arbetat fokuserat med produktutveckling, ökat kliniskt fokus och utökad internationell närvaro. Vi har enligt plan uppnått flera betydande milstolpar.

Inom produktutveckling har vi färdigställt vår systemdesign med målsättningen att uppfylla myndighets- och kundkrav för kommersialisering. Bolagets bildgivande system passerade utan anmärkning den formella verifieringen den 14 juni 2024 vilket innebär att systemet är redo och säkert att användas på patient i kliniska studier.

Parallellt med detta har vi påbörjat processen för att få vårt kvalitetsledningssystem certifierat. Certifieringen genomförs av ett av myndigheterna godkänt institut, i vårt fall BSI (British Standard Institute), och utförs för att visa att Bolaget

uppfyller de regelverk och författningskrav som krävs för att få tillhandahålla medicintekniska produkter på den europeiska marknaden.

Vi har stärkt vår patentportfölj ytterligare, genom att vi fått vårt grundpatent godkänt i USA och Kanada, två viktiga marknader. Dessutom har vi säkrat varumärkesskydd för NanoEcho och vår logotyp i EU.

Vi har även intensifierat vårt kliniska fokus, bland annat genom etablering av samarbete med ett privatsjukhus och ingående av avtal med ett företag specialiserat inom kliniska prövningar. Ett exklusivt långsiktigt affärsavtal har signerats med SPL Medical, vilket är vårt hittills viktigaste affärsavtal. Detta avtal är resultatet av ett intensivt arbete och säkerställer tillgången på nanopartiklar inför både våra kliniska aktiviteter och vår framtida försäljning.

I juni 2024 erhöll vi vår ISO 13485-certifiering. Huvudfokus under de kommande 12–16 månaderna är att påbörja det kliniska programmet och successivt börja utvärdera vår metod på patient. Våra kliniska framtidsplaner inkluderar även att säkra viktiga samarbeten med europeiska kliniker, i linje med vår kliniska strategi.

Tillsammans fortsätter vi att driva NanoEcho framåt för att göra skillnad inom rektalcancerdiagnostik. Genom att förbättra diagnostiken kan sjukvården optimera sina resurser samtidigt som patienternas livskvalitet förbättras, vilket har potential att medföra stora hälsoekonomiska vinster för sjukvården och vårt samhälle.

Jag ser med spänning fram emot den kommande perioden och vårt fortsatta arbete mot att introducera ett system för förbättrad diagnostik av rektalcancer på marknaden.

Linda Persson
VD, NanoEcho AB (publ)

SNABBT VÄXANDE BEHOV av tillförlitlig rektalcancerdiagnostik

Majoriteten av patienter som diagnostiseras med tidig rektalcancer rekommenderas att genomgå ett stort riskfyllt kirurgiskt ingrepp i kombination med strålbehandling och ibland även cellgifter. Det har visat sig att majoriteten av dessa patienter, 9 av 10, genomgår denna operation i onödan.¹ Genom Bolagets förbättrade diagnostik förväntas

fler patienter med tidig rektalcancer få möjlighet att i stället genomgå ett betydligt mindre riskfyllt ingrepp med färre biverkningar som påverkar patientens livskvalitet. Ingreppet kräver dessutom mindre vårdresurser, ingen sjukhusinläggning och färre återbesök.

Majoriteten av patienter som diagnostiserats med tidig rektalcancer genomgår ett stort kirurgiskt ingrepp



I 9 fall av 10 saknades cancerspridning och ett mindre kirurgiskt ingrepp hade varit tillräckligt.¹

MARKNAD

Kolorektalcancer – en av de vanligaste cancerformerna

Cancer i tarmen är den tredje vanligaste cancerdiagnosen, efter bröst- och prostatacancer, och den näst dödligaste cancerformen. I dag är 5-årsöverlevnaden över 90 procent för patienter som diagnostiseras med bröst- och prostatacancer^{4,5}, medan den endast är 67 procent för patienter med tarmcancer.⁶ Det är därför en av anledningarna att forskarvärldens fokus nu riktas mot tarmcancer (kolorektalcancer).

Den totala globala marknaden för kolorektalcancerdiagnostik beräknades uppgå till 37,1 miljarder SEK 2022 och den förväntas växa med 8,4% årligen, till 70,5 miljarder SEK 2030.⁷ Sjukvårdskostnader för tarmcancer i Europa uppgår idag till 19,1 miljarder SEK per år.⁸

Snabbt växande behov av tillförlitlig rektalcancerdiagnostik

Cancer i den nedre delen av tarmen kallas rektalcancer (även kallad ändtarmscancer). Globalt drabbas över 732 000 årligen av rektalcancer, varav över 2 400 i Sverige.⁹ Antalet som drabbas av rektalcancer förväntas att öka globalt med 50 procent från år 2020 till år 2030.¹ Anledningen är en åldrande befolkning och att allt fler människor globalt anammar en västerländsk livsstil (bland annat övervikt och rökning).⁹

Med den förväntade ökningen av rektalcancerfall globalt har Bolagets metod en stor marknadspotential, då antalet rektalcancerpatienter som kan dra nytta av NanoEchos innovation kommer öka avsevärt. Bolagets metod förväntas därmed bli ett viktigt komplement till dagens diagnostik.

Globala marknaden för kolorektalcancerdiagnostik

2022	37,1 miljarder SEK	Förväntad årlig tillväxt 8,4%
2030 ⁷	70,5 miljarder SEK	

NanoEchos marknadspotential

Rektalcancer

2020	600 000 fall årligen globalt
2030 ¹⁰	900 000 fall årligen globalt

Marknadspotential

2020	6 – 12 miljarder SEK
2030	9 – 18 miljarder SEK

Bolaget planerar att basera försäljning på distributörs-samarbeten. Det diagnostiska systemet planeras att säljas till självkostnadspris därefter planerar NanoEcho att ta betalt per undersökning, 10-20 TSEK, genom försäljning av förbrukningsartiklar. Uträkningen är baserat på kostnad för en MRI-undersökning.¹¹ På så sätt skapas en löpande intäktsström under hela systemets livscykel. Det skulle ge en uppskattad marknadspotential på 9-18 miljarder SEK.

TEKNIKEN

NanoEcho har utvecklat en ny innovativ metod

NanoEchos nya och patenterade teknik använder ett magnetfält och järnoxidbaserade nanopartiklar tillsammans med modern ultraljudsteknik, på ett helt nytt sätt. Metoden fungerar genom att järnoxidbaserade nanopartiklar injiceras som kontrastmedel. När ett magnetfält appliceras, sätts nanopartiklarna i rörelse och ultraljudsdiagnostik används för att avbilda denna rörelse. Mängden nanopartiklar som ansamlas ger möjlighet att skilja mellan frisk och sjuk vävnad.

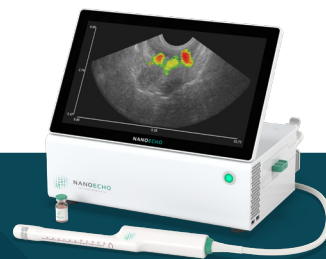
Framtida potential med metoden

I nästa steg finns goda möjligheter att vidareutveckla NanoEchos system och metod för annan klinisk användning.

Prostatacancer är en av de vanligaste cancerformerna. Bolagets prob kommer, efter mindre justeringar, även att kunna användas för att avbilda relevanta områden kring prostatakörteln. Bolaget bedömer att kliniska studier kan starta två till tre år efter det att den tekniska utvecklingen av utrustningen har startat.

Åderförkalkning innebär att det uppstår en skada inuti ett blodkärl som leder till beläggningar (plack) som kan lossna och orsaka en blodpropp. Plack kan dra till sig nanopartiklar via immunceller, som skulle kunna detekteras med Bolagets metod. NanoEcho bedömer att kliniska studier kan starta cirka fyra till sex år från det att den tekniska utvecklingen startar.

Stamcellsterapi bygger på att man tillsätter stamceller som stimulerar återuppbyggnad av det skadade organet. En möjlig framtida applikation är att övervaka processen genom att man preparerat stamcellerna med nanopartiklar. Området befinner sig på forskningsstadiet.



Kliniska fördelar

- Kan avbilda lymfkörtlar
- Hög upplösning
- Enkel undersökning

Patent

NanoEcho har en heltäckande patentportfölj med tre patentfamiljer:

- Grundpatent som skyddar utförandet av en handhållen prob, beviljat i Europa, Japan, Kanada, Sydkorea och USA.
- Detaljerat patent som skyddar utförandet av handhållna prober för olika tillämpningar, pågående granskning i Europa, Japan, Kanada, Kina och USA.
- Algoritmpatent som skyddar tillvägagångssättet att beräkna och filtrera magnetomotorisk ultraljudsdata i realtid. Patentet befinner sig i initiala patentansökningsfasen.

NanoEcho har genomfört en "Freedom To Operate" (FTO) som visat att inga patenthinder föreligger.

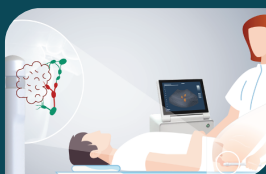
HUR UNDERSÖKNINGEN PLANERAS GÅ TILL



Järnoxidbaserade nanopartiklar injiceras i lymfsystemet runt tumören och fungerar som kontrastmedel.



Spridningen av nanopartiklar i lymfkörtlarna möjliggör differentiering mellan frisk och sjuk vävnad.



Genom applicering av ett magnetfält sätts nanopartiklarna i rörelse. Ultraljudsdiagnostik avbildar rörelsen.



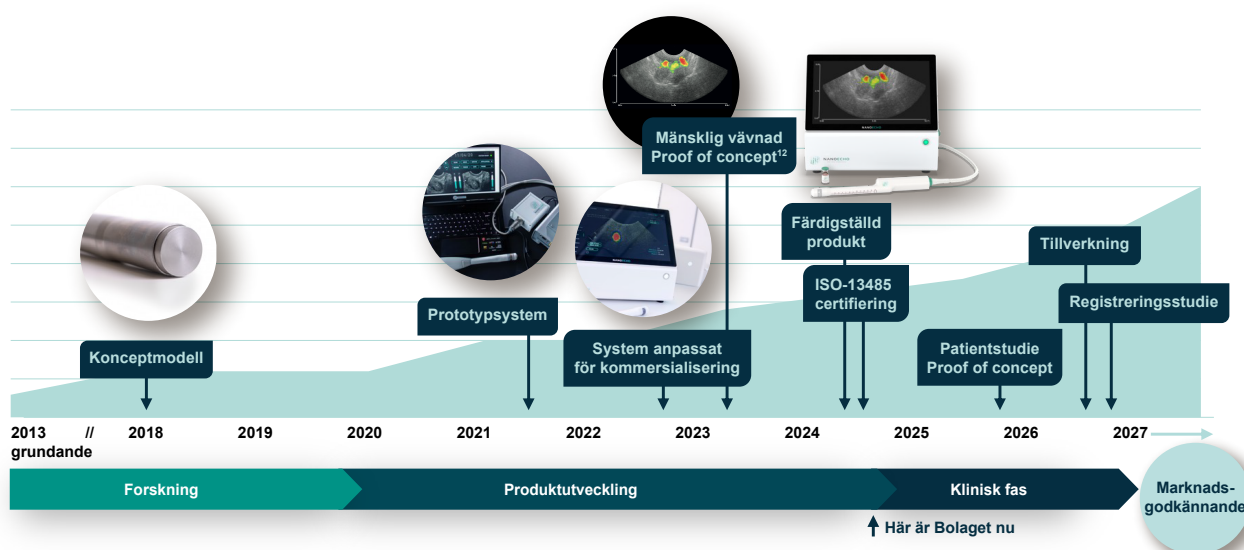
Nanopartiklarnas rörelse avbildas på skärmen.

VÄGEN MOT MÅLET

Värdeskapande milstolpar

NanoEcho har genomfört en betydande del av produktutvecklingen, inklusive prövarledda kliniska utvecklingsstudier som kontinuerligt har gett återkoppling på produkten. Som resultat av dessa prövarledda studier har en bild på magnetiska nanopartiklar i mänsklig vävnad, skapad med NanoEchos prototypsystem, visats och publicerats i en vetenskapligt granskad artikel.¹²

Bolagets bildgivande system passerade utan anmärkning den formella verifieringen den 14 juni 2024, vilket innebär att systemet är redo och säkert att användas på patient i kliniska studier. Målet med den kliniska fasen är att visa att patientnytta överväger risk. Därefter är målet att ansöka om godkännande från myndigheter för att lansera produkten på marknaden. Föreliggande plan är baserad på att Bolaget kan anskaffa nödvändigt kapital.



Plan för att bevisa klinisk nytta

Målsättningen med den kliniska vägen framåt är att bevisa klinisk nytta och därmed skapa underlag för marknads-godkännande av det bildgivande systemet, som innefattar både utrustningen och nanopartiklarna har genomförts.

När systemet är påvisat säkert att använda på patient, planeras följande tre steg att utföras:

1. Definiera optimalt tillvägagångssätt att injicera nanopartiklarna på patient

Målet är att fastställa nanopartikeldos och optimal tid mellan injicering av nanopartikel och genomförande av undersökning.

2. "Proof of Concept" på patient

Målet är att bevisa att undersökningsmetoden är säker och fungerar på patient, samt att tillhandahålla diagnostiserande läkare med utbildningsmaterial.

3. Skapa klinisk evidens för myndighets-registrering

Målet är att bevisa att NanoEchos diagnostiska metod gör klinisk nytta. Patienter undersöks i en kontrollerad studie, som baseras på fastställd dos och fastställd tid mellan injektion och undersökning. Diagnostiserande läkare tolkar bilderna baserat på framtaget utbildningsmaterial.

Bolagets nycklar till marknaden

Produktutveckling

Produktutveckling drivs av NanoEcho och genomförs i nära samarbete med väl utvalda samarbetspartners.

Kliniskt fokus

Utveckling av den diagnostiska metoden och den kliniska vägen framåt sker i nära samarbete med läkare inom rektalkirurgi och diagnostik. Läkare som är verksamma på universitetskliniker är nyckelpersoner när det gäller att etablera ny klinisk praxis.

Marknad

Fokus är marknadsgodkännande i Europa, med initialt fokus på Sverige. Hälsoekonomisk modell tas fram som underlag för prisstrategi.

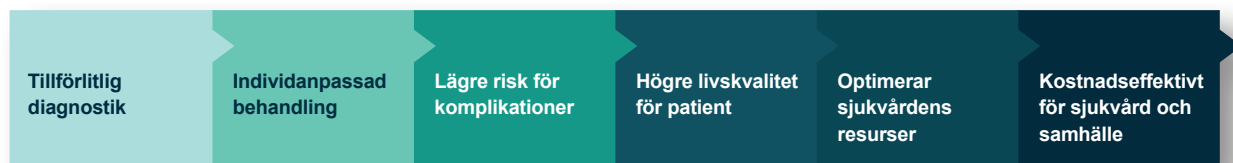
Attraktiv affärsmodell

Affärsmodell baseras på "rakbladsmodellen", kunden betalar per behandling. Detta skapar löpande intäktsström under hela systemets livscykel.

Försäljning

Bolaget planerar att etablera försäljning genom partnerskap med distributörer/medicintekniska företag som redan idag säljer utrustning för bildiagnostik.

POTENTIELLA HÄLSOEKONOMISKA VINSTER i sjukvården och samhället



Majoriteten av patienter som diagnostiseras med tidig rektal-cancer rekommenderas att genomgå ett stort riskfyllt kirurgiskt ingrepp. Det har visat sig att många patienter genomgår detta i onödan.¹ Genom bättre och mer tillförlitlig diagnostik kan fler patienter i stället genomgå ett mindre ingrepp.

NanoEchos mål är att fylla detta globala tomrum och möjliggöra individanpassad behandling, vilket leder till att sjukvårdens resurser kan optimeras. För patienten innebär det färre komplikationer och en högre livskvalitet. Sammanfattningsvis innebär det en kostnadseffektivitet för sjukvården och samhället.

Reducerade vårdkostnader: Detta uppnås genom att vårdresurser frigörs. Ett mindre ingrepp medför en minskad kostnad för ingreppet och som görs utan sjukhusinläggning. Det kräver färre vård dygn associerat till ingreppet, mindre kostnad för komplikationer i efterförloppet och ett mindre behov av kontinuerliga återbesök i vården.

Bättre livskvalitet: Detta uppnås genom att stomi och oönskat läckage kan undvikas. Ett mindre ingrepp innebär även en lägre risk för infektioner, lägre risk för komplikationer samt bevarande av sexualfunktion och normal tömning av urinblåsa.



En analys gjord av Institutet för Hälso- och sjukvårdsekonomi (IHE) visar att NanoEchos diagnostik har potential att vara ett kostnadseffektivt komplement till nuvarande diagnostiska metoder.

Noter

- 1 Rönnow C-F et. al. "Lymphovascular Infiltration, Not Depth of Invasion, is the Critical Risk Factor of Metastases in Early Colorectal Cancer..." Ann Surg. 2022 Jan 1;275(1)
- 2 Arnold M, Sierra MS, Laversanne M, Soerjomataram I, Jemal A, Bray F. Global patterns and trends in colorectal cancer incidence and mortality. Gut. 2017 Apr;66(4):683-691.
- 3 Socialstyrelsen 2014, Screening för tjock- och ändtarmscancer, Rekommendation och bedömningsunderlag.
- 4 Cancerfonden, Statistik bröstcancer, <https://www.cancerfonden.se/om-cancer/statistik/brostcancer>.
- 5 Cancerfonden, Statistik prostatacancer, <https://www.cancerfonden.se/om-cancer/statistik/prostatacancer>.
- 6 Regionala cancercentrum i samverkan, maj 2022, Rektalcancer 2021 Nationell kvalitetsrapport för år 2021 från Svenska Kolorektalcancerregistret.
- 7 Global Colorectal Cancer Diagnostics Market – Industry and Forecast to 2030 Data Bridge Market Research to 2030.
- 8 Henerson et al, The economic burden of colorectal cancer across Europe: a population-based cost-of-illness study.
- 9 Statistik ändtarmscancer, <https://www.cancerfonden.se/om-cancer/statistik/andtarmscancer>.
- 10 Arnold M et al Global patterns and trends in colorectal cancer incidence and mortality. Gut. 01 april 2017;66(4).
- 11 Västra Götalandsregionen, Prislista Radiologi Borås, Skene, Ulricehamn och Nuklearmedicin 2020 - Mellan sjukhus och externa kunder utan avtal.
- 12 Vetenskaplig artikel publicerad med belägg för NanoEchos bildgivande metod: Jansson T, Jansson L, Mousavi A, Persson L, Angenete E "Detection of magnetomotive ultrasound signals from human tissue" Nanomedicine: NBM (2023).

EMISSIONSLIKVIDENS ANVÄNDNING

NanoEcho har nu för avsikt att notera Bolaget under juli 2024 och i samband med detta anskaffa 17,0 MSEK plus cirka 3,0 MSEK (möjlighet att utöka erbjudandet) före emissionskostnader genom en nyemission av aktier.

Emissionslikviden kommer att ta Bolagets produkt in i klinisk fas och initiera dosbekräftelsestudien på friska frivilliga. Därefter återstår "proof of concept"-studien på patienter samt genomförandet av den avslutande kliniska registreringsstudien innan produkten kan kommersialiseras.

Vid full teckning i Erbjudandet tillförs Bolaget en initial emissionslikvid om cirka 17,0 MSEK före avdrag för emissionskostnader om cirka 2,0 MSEK. Nettolikviden vid full teckning blir således 15,0 MSEK. Det är därmed styrelsens bedömning att nettolikviden från Erbjudandet täcker NanoEchos kapitalbehov under minst den kommande tolv månadersperioden.

Emissionslikviden planeras att användas på följande sätt:

75 %

Cirka 75 procent ska användas som rörelsekapital till Bolagets löpande verksamhet.

25 %

Cirka 25 procent ska användas för Bolagets initiering av klinisk fas.

Totalt

100 %

BOLAGSSTYRNING

Styrelse

Daniel Johnsson, Styrelseordförande

Antal aktier: 5 933 355

Erfaren serieentreprenör med ett flertal framgångsrika "exits". 25 års erfarenhet som VD i Exertis Nordics AB, varav de sista 7 åren i börsnoterad koncern.

Dr. Ann-Christin Malmberg Hager, Styrelseledamot

Antal aktier: 0

Lång erfarenhet av att starta företag inom life science och som VD på PainDrainer AB, SenzaGen AB, DiaProst AB, Cantargia AB och Xlmmune AB.

Åke Bengtsson, Styrelseledamot

Antal aktier: 0

Lång karriär inom ledningsfunktioner som CFO och CEO från olika tillverkande industrier med internationell verksamhet.

Dr. Tord Labuda, Styrelseledamot

Antal aktier: 0

Disputerad i tumörimmunologi från Lunds universitet, med mer än 15 års internationell erfarenhet från ledande befattningar inom läkemedelsindustrin.

Ledande befattningshavare

Dr. Linda Persson, CEO

Antal aktier: 50 000

Disputerad inom medicinsk teknik, med lång erfarenhet från ledande positioner med fokus på produktutveckling.

Magnus Santesson, CTO

Antal aktier: 66 000

Utbildad vid Lunds universitet inom computer science, med gedigen erfarenhet från globala, tekniska utvecklingsprojekt.

Henrik Ljung, CFO

Antal aktier: 21 953

Civilekonom från Lunds universitet, med gedigen bakgrund som auktoriserad revisor och erfarenhet som CFO i börsnoterade bolag.

Dr. Ulrika Axelsson, Clinical director

Antal aktier: 0

Disputerad i immunteknologi med erfarenhet av att driva kliniska studier. Kommer närmast från arbete som affärscoach på SmiLe Life Science Incubator.



NANOECHO

next level diagnostics

NanoEcho AB (publ) | Scheelevägen 19, 223 63 Lund | www.nanoecho.se

Denna presentation utgör G&W Fondkommissions egendom. Informationen lämnas endast för att assistera potentiella investerare att utvärdera NanoEcho AB (publ) ("NanoEcho" eller "Bolaget"). Denna presentation är endast avsedd för personer som den skickats till och utgör inte ett erbjudande till annan person eller allmänheten att förvärva eller teckna aktier i Bolaget.

Denna presentation har framtagits med syftet att dela särskild information såsom idéer, koncept, marknadsföringsplaner och indikativ finansiell rådgivning för Bolaget. Presentationen utför inte ett erbjudande att sälja eller en uppmaning till ett erbjudande om att köpa några aktier. Bolaget förbehåller sig den diskretinära rätten att ändra eller dra tillbaka denna presentation och när som helst avsluta diskussionen med en mottagare.